

オンライン活用型事業再構築サポート事業 専門家を5回まで無料で派遣 オンラインを活用して売上UPを目指しませんか？

オンライン活用型事業再構築サポート事業とは

新型コロナウイルス感染症等の影響による行動制限に影響されない、オンラインを活用した営業活動のノウハウを専門家が伴走型支援することで、販路拡大（顧客増、売上拡大、広告・宣伝等）し、生産性向上につながる支援をする取り組みです。

よくあるお悩み こんなお悩みありませんか？



SNSを活用して新規顧客を集客したいが、どのようにすればよいのかわからない



デジタルマーケティングツールを導入してみたが上手く運用できていない



ECサイトを導入したいが、どのように作ればよいのかわからない
導入後の運用方法もわからない

専門家を派遣 導入や活用をサポート

サポートしますので
ご安心ください



オンラインサービスを導入 > オンラインサービスを活用 > 販路拡大・生産性向上



まずは無料セミナーにご参加ください（詳細は裏面）

無料セミナーを開催



変革必至の次世代経営
～オンラインを活用した新たな販路開拓のカタチ～

セミナー概要

本事業ではオンラインを活用した販路開拓、新しい営業スタイルへの転換・変革の必要性や有効性の活用事例および専門家派遣についての説明を実施いたします。

1. 会社紹介
2. 成功している経営者の思考とは
3. マーケットの潮流と中小企業の課題
4. オンラインを活用した新たな販路開拓事例のご紹介
5. 次世代経営に向け歩むべきステップとは
6. まとめ

※内容は変更となる可能性があります。

開催日時	第1回目 2022年6月21日(火) 13:30～15:00(90分) 第2回目 2022年6月24日(金) 13:30～15:00(90分) ※いずれかにご参加ください。
開催方法	オンライン (Zoom)
受付期間	2022年5月23日(月)～2022年6月23日(木) 17:00まで
定員	各回定員先着50名
参加申込	下記、URLもしくはQRコードより事業ホームページに入り、お申込みください。  https://fukuoka-online.jp 

講師紹介




株式会社フォーバル
執行役員 アイコン事業本部副本部長 兼 コンサルティング事業推進室長
平良 学

【略歴】

1992年フォーバル入社後、様々な事業責任者に就任。
地方の赤字支社の立て直し、コンサルティング事業の立ち上げに成功。
現在は、全国のコンサルティング事業の全体統括、中小企業の実態を集めた白書（ブルーレポート）の統括、国・行政との連携などを行うコンサルティング事業推進室の責任者として活躍。数々のメディア掲載実績を持ち、中小企業経営者を対象とした経営塾の講師、DXを始めとするウェビナーにも数多く登壇。

無料専門家派遣

オンライン販路開拓の専門家が、1社につき1人が専任となって、
企業のオンラインを活用した営業活動や販路開拓の計画の実行・検証についてサポートします。

支援企業数	20社
支援回数	5回まで ※状況に応じて6回までになることもあり
参加対象者	福岡市内に事業者を置く中小企業・小規模事業者等（個人事業主を含む）
受付期間	2022年6月24日(金)～2022年7月18日(月) ※選考結果のご連絡：2022年7月22日(金)
支援内容	ご要望や状況に応じてSNS、MAツール、ECサイトなど、オンライン活用支援を実施します。
支援方法	支援先企業もしくはオンライン
参加申込	下記、URLもしくはQRコードより事業ホームページに入り、お申込みください。 ※上記セミナーと同様となります。  https://fukuoka-online.jp